

## **ENCARGADO DE PUNTO DE VENTA (TIENDA) DE AGROQUIMICOS**

Lugar: MALA

Funciones:

1. Responsable del Funcionamiento del Punto de Venta (Tienda).
2. Gestionar la venta y promoción de productos en Tienda.
3. Emitir los respectivos documentos de venta y de cobranza.
4. Coordinar entrega de documentos de ventas, de cobranzas y mercadería a clientes.
5. Cuadrar diariamente la caja de la tienda (revisar las ventas y cobranzas totales y cuadrar con depósitos realizados) y caja chica (enviar oportunamente las liquidaciones para el reembolso respectivo).
6. Responsable del depósito diario en bancos de las ventas y cobranzas realizadas (puede apoyarse en el personal autorizado para esta gestión).
7. Realizar cierre de mes y emite: reportes de ventas, cobranzas realizadas, stock remanente y gastos.
8. Archiva documentación y envía a Oficina Administrativa. Despacho y recepción de mercadería.
9. Realizar inventarios.
10. Realizar ingresos, salidas y regularizaciones de los productos en sistema.
11. Archivar boletas, facturas y guías.
12. Reportar productos vencidos, maltratados y/o rotos.

Vacantes: 01

## **PROMOTOR DE VENTAS DE AGROQUIMICOS**

Lugar: HUARAL

Funciones:

1. Responsable de la generación de demanda y comercialización de productos a los clientes
2. Responsable de brindar información idónea para la elaboración del presupuesto anual.
3. Responsable de la cobranza de cuentas vigentes y vencidas.
4. Conocimiento y Manejo Básico de Cultivos.
5. Responsable de presentar adecuadamente a los solicitantes de créditos.

Vacantes: 01

## **REQUISITOS MINIMOS (PARA AMBOS CASOS)**

1. Profesional Técnico Agrónomo
2. Conocimiento de Office (Nivel Básico).
3. Experiencia en ventas mínimo de 1 año, de preferencia en campo y de productos agroquímicos (No Indispensable)
4. Edad: 23 - 38 años
5. Competencias: Planificación y Organización, Responsabilidad, Orden, Orientación Al Cliente Interno y Externo, Respeto a las Normas.
6. Trabajar en Equipo.
7. Disponibilidad para residir en la zona.